



Лизинг как эффективный инструмент  
финансирования бизнеса



# СБЕРЛИЗИНГ

СберЛизинг — клиентоориентированная и динамично развивающаяся лизинговая компания с развитой региональной сетью, предлагающая своим клиентам лучшие решения с учетом отраслевой специфики и лучший сервис на протяжении всего срока сделки.

СберЛизинг входит в крупнейшую в стране банковскую группу Сбер, что дает клиентам компании дополнительные преимущества, в числе которых масштаб покрытия и широкая продуктовая линейка. Клиентам группы Сбер доступна наиболее выгодная по всему рынку процентная ставка, а постоянным клиентам — специальные условия.

СберЛизинг присутствует во всех регионах страны, а для оформления лизинговой сделки можно обратиться не только в офисы компании, но и в любое отделение Сбера, обслуживающее корпоративных клиентов.

27 лет  
успешного развития

## ТОП-20

среди лизинговых компаний Европы  
по версии европейской ассоциации Leaseurope

## >825 млрд ₽

объем лизингового портфеля  
на 1 сентября 2020г.



# СБЕРЛИЗИНГ СЕГОДНЯ



## Группа Сбер

Масштаб клиентского покрытия и выгодные финансовые условия

## Опыт

Широкая практика в реализации сделок любой сложности

## Технологичность

Цифровые инструменты для комфортной работы клиентов

## Знание клиента

Лучшие решения с учетом отраслевой специфики

АО «Сбербанк Лизинг» активно содействует промышленному росту и модернизации экономики России во всех отраслях и регионах, являясь надежным финансовым партнером для клиентов любого масштаба

# ОПЫТ АО «СБЕРБАНК ЛИЗИНГ» РЕАЛИЗАЦИИ ЛИЗИНГОВЫХ СДЕЛОК В ГОСУДАРСТВЕННОМ СЕКТОРЕ

## ЛИЗИНГ — ШИРОКО ПРИМЕНЯЕМЫЙ ИНСТРУМЕНТ ПРИОБРЕТЕНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ НУЖД РЕГИОНОВ.

За период с 2017 государственным заказчиком передано в лизинг имущества на сумму более

**51** млрд руб.



**Автобусы**  
**> 30 млрд руб.**

- Московская область
- Нижний Новгород
- Дзержинск
- Иркутск
- Череповец
- Липецк
- Братск
- Волгоград
- Тюмень
- Казань
- Уфа
- Респ. Мордовия
- Красноярск
- Кемерово
- Томск
- Новосибирск
- Амурская область

Успешный опыт сотрудничества более чем с

**440** клиентами

государственного сектора

В **76** субъектах РФ



**Троллейбусы**  
**> 2,6 млрд руб.**

- Санкт-Петербург
- Мурманск
- Киров
- Новокузнецк



**Вагоны метро и трамваи**  
**> 1,3 млрд руб.**

- Москва
- Нижний Новгород
- Челябинск
- Волгоград
- Нижний Тагил



**Дорожная и спецтехника**  
**> 8,7 млрд. руб.**  
В 57 субъектах РФ




**Авиатранспорт**  
**> 0,5 млрд руб.**  
Москва



**Медицинское оборудование**  
**> 1,6 млрд руб.**  
Волгоград  
Курск  
Липецк



# КАК РАБОТАЕТ ЛИЗИНГ



Лизинговая компания по поручению Клиента приобретает для него имущество.



Приобретенное имущество передается Клиенту во временное пользование.



В течение действия договора лизинга Клиент оплачивает лизинговые платежи.



По завершении договора лизинга имущество переходит в собственность Клиента.

Длительные сроки лизинга снижают размеры выплат и позволяют клиенту эффективно управлять денежными потоками.

# 1 ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ

Размер аванса, платежей и срок лизинга подбирается исходя из объемов бюджета

# 2 БОЛЬШИЙ ОБЪЁМ ЗАКУПОК

Приобретение необходимого количества техники при отсутствии достаточных средств

# 3 УДОБНАЯ СТРУКТУРА ОПЛАТЫ

Возможность оплаты лизинговых платежей из бюджетов различных уровней

# 4 ЭКОНОМИЧЕСКИ ВЫГОДНО

Среднегодовое удорожание соответствует уровню инфляции

# 5 ОДНА ЗАКУПОЧНАЯ ПРОЦЕДУРА

При прямой закупке - несколько:

- на выбор поставщика
- на страхование

# 6 НЕ УВЕЛИЧИВАЕТ УРОВЕНЬ ГОС. ДОЛГА

Обязательства по контракту лизинга не отражаются в долговой книге

# ПРЕИМУЩЕСТВА ЛИЗИНГА

## 1. Индивидуальные условия

Размер аванса, платежей и срок лизинга подбирается исходя из объемов бюджета

## 2. Большой объем закупок

Приобретение необходимого количества техники при отсутствии достаточных средств

## 3. Удобная структура оплаты

Возможность оплаты лизинговых платежей из бюджетов различных уровней

## 4. Экономически выгодно

Скидки от поставщиков, среднегодовое удорожание соответствует уровню инфляции

## 5. Одна закупочная процедура

При прямой закупке - несколько:

- на выбор поставщика
- на страхование

## 6. Не увеличивает уровень гос. долга

Обязательства по контракту лизинга не отражаются в долговой книге



Принятие решения: до 4 дней

Легковые автомобили  
Грузовые автомобили  
Самоходные машины  
Автобусы  
Сельско-хозяйственная  
спецтехника  
и навесное и прицепное  
оборудование к ней

Аванс от

0%

Сумма финансирования до

100 млн

Может быть увеличена  
до 300 млн  
при соответствии условиям

Срок от 12 до

60 месяцев

Упрощенный

пакет документов

Экономия по налогу на прибыль

20%



Принятие решения: от 14 дней

ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ  
УСЛОВИЯ  
ЛИЗИНГА  
ЛЮБОГО ВИДА ИМУЩЕСТВА

Аванс от

0%

Сумма финансирования

не  
ограничена

Срок финансирования

до 15 лет

Расширенный

пакет документов

Экономия по налогу на прибыль

20%

СБЕР ЛИЗИНГ



# ЛИЗИНГ МЕДИЦИНСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Источники погашения лизинговых платежей:

**Бюджет**

(федеральный/региональный)

**Целевая программа**

(федеральная/региональная)

Срок финансирования

**от 13 месяцев**

срок лизинга не превышает срок службы оборудования

Аванс по сделке

**от 0% до 49%**

**Страхование**

имущество должно быть застраховано

Возможно включение в стоимость основного и дополнительного оборудования, затрат на установку, а также осуществление монтажных (шефмонтажных) и пусконаладочных работ.



# ЛИЗИНГ МЕДИЦИНСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ

С ОКАЗАНИЕМ СЕРВИСНЫХ УСЛУГ

## Возможный сервис в рамках договора лизинга:

1. подготовительные и монтажные работы под ключ при установке и монтаже оборудования
2. полное техническое сопровождение
3. страховая защита
4. обеспечение работоспособности оборудования

## ПРЕИМУЩЕСТВА:

- **Одна закупка** - единый договор на оказание комплекса услуг,
- **Единый лизинговый платеж** на оказание комплекса услуг,
- Предоставление сервисного сопровождения **на весь срок действия договора лизинга**,
- **Непрерывное страхование** предмета лизинга,
- **Риски** по взаимодействию с компаниями, оказывающими сервис, **несет Лизингодатель**,
- **Сокращение сроков простоя оборудования**, в случае выхода из строя отдельных элементов и в целом,
- **Исключается риск удорожания запасных частей** на всем сроке действия договора лизинга,
- **Не требуется** осуществление **отдельных закупок** на поставку запасных частей и выполнение ремонтных работ на всем периоде действия договора лизинга.

## Выгоды «централизованных» закупок лизинга:

- Экономия бюджетных средств за счет оптового приобретения оборудования, возможность получения дополнительных скидок.
- Возможность последующей передачи имущества в пользование подведомственным структурам без оценки их платежеспособности.
- Более гибкие условия по возможному размеру аванса (от 0%), графикам платежей (возможна отсрочка платежей).
- Упрощение процедуры государственного контроля при организации и проведении закупок.



# «ЦЕНТРАЛИЗОВАННЫЕ» ЗАКУПКИ УСЛУГ ЛИЗИНГА МЕДИЦИНСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ

## Лизингополучатель

- Субъекты
- Муниципальные образования
- профильные комитеты

## Пользователи имущества

подведомственные структуры, имеющие потребность в медицинском оборудовании

## Источники оплаты

- бюджет
- программы за рамками бюджетного планирования





Менеджер АО Сбербанк Лизинг 8-937-023-87-73 Константин

Менеджер ПАО Сбербанк 8-904-107-24-38 Николай

[www.sberleasing.ru](http://www.sberleasing.ru)



Google Play



App Store