



Лизинг как эффективный инструмент
финансирования бизнеса

СБЕРЛИЗИНГ

СберЛизинг — клиентоориентированная и динамично развивающаяся лизинговая компания с развитой региональной сетью, предлагающая своим клиентам лучшие решения с учетом отраслевой специфики и лучший сервис на протяжении всего срока сделки.

СберЛизинг входит в крупнейшую в стране банковскую группу Сбер, что дает клиентам компании дополнительные преимущества, в числе которых масштаб покрытия и широкая продуктовая линейка. Клиентам группы Сбер доступна наиболее выгодная по всему рынку процентная ставка, а постоянным клиентам — специальные условия.

СберЛизинг присутствует во всех регионах страны, а для оформления лизинговой сделки можно обратиться не только в офисы компании, но и в любое отделение Сбера, обслуживающее корпоративных клиентов.

27 лет
успешного развития

ТОП-20

среди лизинговых компаний Европы
по версии европейской ассоциации Leaseurope

>825 млрд ₽

объем лизингового портфеля
на 1 сентября 2020г.

СБЕРЛИЗИНГ СЕГОДНЯ



Группа Сбер

Масштаб клиентского покрытия и выгодные финансовые условия

Опыт

Широкая практика в реализации сделок любой сложности

Технологичность

Цифровые инструменты для комфортной работы клиентов

Знание клиента

Лучшие решения с учетом отраслевой специфики

АО «Сбербанк Лизинг» активно содействует промышленному росту и модернизации экономики России во всех отраслях и регионах, являясь надежным финансовым партнером для клиентов любого масштаба

ОПЫТ АО «СБЕРБАНК ЛИЗИНГ» РЕАЛИЗАЦИИ ЛИЗИНГОВЫХ СДЕЛОК В ГОСУДАРСТВЕННОМ СЕКТОРЕ

ЛИЗИНГ — ШИРОКО ПРИМЕНЯЕМЫЙ ИНСТРУМЕНТ ПРИОБРЕТЕНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ НУЖД РЕГИОНОВ.

За период с 2017 государственным заказчиком передано в лизинг имущества на сумму более

51 млрд руб.



Автобусы
> 30 млрд руб.

Московская область
Нижний Новгород
Дзержинск
Иркутск
Череповец
Липецк
Братск
Волгоград
Тюмень
Казань
Уфа
Респ. Мордовия
Красноярск
Кемерово
Томск
Новосибирск
Амурская область

Успешный опыт сотрудничества более чем с

440 клиентами

государственного сектора

В **76** субъектах РФ



Троллейбусы
> 2,6 млрд руб.

Санкт-Петербург
Мурманск
Киров
Новокузнецк



Вагоны метро и трамваи
> 1,3 млрд руб.

Москва
Нижний Новгород
Челябинск
Волгоград
Нижний Тагил



Дорожная и спецтехника
> 8,7 млрд. руб.
В 57 субъектах РФ



Авиатранспорт
> 0,5 млрд руб.

Москва



Медицинское оборудование
> 1,6 млрд руб.

Волгоград
Курск
Липецк

КАК РАБОТАЕТ ЛИЗИНГ



Лизинговая компания по поручению Клиента приобретает для него имущество.



Приобретенное имущество передается Клиенту во временное пользование.



В течение действия договора лизинга Клиент оплачивает лизинговые платежи.



По завершении договора лизинга имущество переходит в собственность Клиента.

Длительные сроки лизинга снижают размеры выплат и позволяют клиенту эффективно управлять денежными потоками.

1 ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ

Размер аванса, платежей и срок лизинга подбирается исходя из объемов бюджета

2 БОЛЬШИЙ ОБЪЁМ ЗАКУПОК

Приобретение необходимого количества техники при отсутствии достаточных средств

3 УДОБНАЯ СТРУКТУРА ОПЛАТЫ

Возможность оплаты лизинговых платежей из бюджетов различных уровней

4 ЭКОНОМИЧЕСКИ ВЫГОДНО

Среднегодовое удорожание соответствует уровню инфляции

5 ОДНА ЗАКУПОЧНАЯ ПРОЦЕДУРА

При прямой закупке - несколько:

- на выбор поставщика
- на страхование

6 НЕ УВЕЛИЧИВАЕТ УРОВЕНЬ ГОС. ДОЛГА

Обязательства по контракту лизинга не отражаются в долговой книге

ПРЕИМУЩЕСТВА ЛИЗИНГА

1. Индивидуальные условия

Размер аванса, платежей и срок лизинга подбирается исходя из объемов бюджета

2. Большой объем закупок

Приобретение необходимого количества техники при отсутствии достаточных средств

3. Удобная структура оплаты

Возможность оплаты лизинговых платежей из бюджетов различных уровней

4. Экономически выгодно

Скидки от поставщиков, среднегодовое удорожание соответствует уровню инфляции

5. Одна закупочная процедура

При прямой закупке - несколько:

- на выбор поставщика
- на страхование

6. Не увеличивает уровень гос. долга

Обязательства по контракту лизинга не отражаются в долговой книге

Принятие решения: до 4 дней

Легковые автомобили
Грузовые автомобили
Самоходные машины
Автобусы
Сельско-хозяйственная
спецтехника
и навесное и прицепное
оборудование к ней

Аванс от

0%

Сумма финансирования до

100 млн

Может быть увеличена
до 300 млн
при соответствии условиям

Срок от 12 до

60 месяцев

Упрощенный

пакет документов

Экономия по налогу на прибыль

20%

Принятие решения: от 14 дней

ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ
УСЛОВИЯ
ЛИЗИНГА
ЛЮБОГО ВИДА ИМУЩЕСТВА

Аванс от

0%

Сумма финансирования

не
ограничена

Срок финансирования

до 15 лет

Расширенный

пакет документов

Экономия по налогу на прибыль

20%

СБЕР ЛИЗИНГ

ЛИЗИНГ МЕДИЦИНСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Источники погашения лизинговых платежей:

Бюджет

(федеральный/региональный)

Целевая программа

(федеральная/региональная)

Срок финансирования

от 13 месяцев

срок лизинга не превышает срок службы оборудования

Аванс по сделке

от 0% до 49%

Страхование

имущество должно быть застраховано

Возможно включение в стоимость основного и дополнительного оборудования, затрат на установку, а также осуществление монтажных (шефмонтажных) и пусконаладочных работ.

ЛИЗИНГ МЕДИЦИНСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ

С ОКАЗАНИЕМ СЕРВИСНЫХ УСЛУГ

Возможный сервис в рамках договора лизинга:

1. подготовительные и монтажные работы под ключ при установке и монтаже оборудования
2. полное техническое сопровождение
3. страховая защита
4. обеспечение работоспособности оборудования

ПРЕИМУЩЕСТВА:

- **Одна закупка** - единый договор на оказание комплекса услуг,
- **Единый лизинговый платеж** на оказание комплекса услуг,
- Предоставление сервисного сопровождения **на весь срок действия договора лизинга**,
- **Непрерывное страхование** предмета лизинга,
- **Риски** по взаимодействию с компаниями, оказывающими сервис, **несет Лизингодатель**,
- **Сокращение сроков простоя оборудования**, в случае выхода из строя отдельных элементов и в целом,
- **Исключается риск удорожания запасных частей** на всем сроке действия договора лизинга,
- **Не требуется** осуществление **отдельных закупок** на поставку запасных частей и выполнение ремонтных работ на всем периоде действия договора лизинга.

Выгоды «централизованных» закупок лизинга:

- Экономия бюджетных средств за счет оптового приобретения оборудования, возможность получения дополнительных скидок.
- Возможность последующей передачи имущества в пользование подведомственным структурам без оценки их платежеспособности.
- Более гибкие условия по возможному размеру аванса (от 0%), графикам платежей (возможна отсрочка платежей).
- Упрощение процедуры государственного контроля при организации и проведении закупок.



«ЦЕНТРАЛИЗОВАННЫЕ» ЗАКУПКИ УСЛУГ ЛИЗИНГА МЕДИЦИНСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Лизингополучатель

- Субъекты
- Муниципальные образования
- профильные комитеты

Пользователи имущества

подведомственные структуры, имеющие потребность в медицинском оборудовании

Источники оплаты

- бюджет
- программы за рамками бюджетного планирования



Менеджер АО Сбербанк Лизинг 8-937-023-87-73 Константин

Менеджер ПАО Сбербанк 8-904-107-24-38 Николай

www.sberleasing.ru



Google Play



App Store